



เทคนิคการบริหารเวลาสำหรับพ่อค้าแม่ค้าที่ทำงานประจำ

เทคนิคการบริหารเวลา สำหรับพ่อค้าแม่ค้าที่ทำงานประจำ ถือว่าเป็นเรื่องสำคัญอันดับต้นๆ ที่ไม่ควรมองข้าม เพราะหากคุณใช้เวลาในการบริการธุรกิจได้ดี ก็เท่ากับสามารถจัดการธุรกิจให้เป็นไปตามแผนการได้ เพราะการทำงานประจำควบคู่ไปกับการขายของ ไม่ว่าจะเป็นการขายของออนไลน์หรือออฟไลน์ก็ตาม ย่อมต้องให้เวลากับการบริการธุรกิจด้วยกันทั้งนั้น ดังนั้นเราจึงลิสต์เทคนิค การบริหารเวลา มาให้พ่อค้าแม่ค้าที่ทำงานประจำไปด้วย และต้องการขายของให้ได้ยอดขายตามเป้าหมายด้วย เพื่อให้คุณใช้เป็นแนวทางในการอุปเดตรธุรกิจได้อย่างเหมาะสม

บอกต่อ การบริหาร เวลา อย่าง มี ประสิทธิภาพ งานประจำก็ทำ ขายของก็ยังปัง!

เทคนิคการบริหารเวลาสำหรับพ่อค้าแม่ค้าที่ทำงานประจำ

ไปด้วยนั้น ไม่ใช่เพียงแค่อบริหารเวลาให้ลงตัวสำหรับการขายของเท่านั้น แต่การบริหารที่ว่านี้จะต้องมีประสิทธิภาพ เพราะจะต้องรักษาสมดุลให้ได้ทั้งการขายของและงานประจำ ซึ่งเทคนิคที่พ่อค้าแม่ค้าที่ทำงานประจำและขายของไปด้วย ทำให้ได้ง่ายและปรับใช้ได้อย่างเห็นผล มีดังนี้

ลิสต์ความสำคัญของสิ่งที่ต้องทำออกเป็นขั้นตอน และลงมือทำตามแผน

การบริหารเวลาที่สำคัญอันดับแรกนั้น เราจะต้องนั่งทำชาร์จความคิด หรือแผนผังทางความคิดให้ตัวเองเสียก่อนว่า อะไรคือสิ่งที่สำคัญอันดับต้น และอะไรคือสิ่งสำคัญอันดับรองลงมา ซึ่งถ้าเราลิสต์ออกมาเป็นลำดับขั้นตอนได้แล้ว จากนั้นให้ลงมือจัดลำดับความสำคัญตามนั้น เมื่อเราทำตามแผนผังเหล่านี้ได้สำเร็จ ก็จะทำให้คุณสามารถบริหารเวลาทั้งงานประจำและงานขายของได้อย่างลงตัว



ไม่หมกมุ่นกับสิ่งที่ทำเพียงอย่างเดียว แต่ให้มองหลาย ๆ มิตินำมากขึ้น

หนึ่งในเทคนิคสำหรับการบริหารเวลาที่ดี ไม่ใช่เพียงแค่การตั้งใจและจดจ่ออยู่กับสิ่งใดสิ่งหนึ่งเพียงอย่างเดียว เพราะนั่นอาจทำให้เกิดการหมกมุ่นจนทำให้มองไม่เห็นถึงรายละเอียดเล็ก ๆ น้อย ๆ ได้ เช่น เรื่องของการใส่ใจในการบริการแก่ลูกค้า การบริการหลังการขาย ซึ่งหากเรามองเพียงมุมเดียว ไม่เปิดใจมองหลาย ๆ มุม ก็อาจทำให้เกิดวิกฤติเส้นผมบังภูเขาได้ และตรงกันข้ามการใส่ใจในเรื่องเล็ก ๆ น้อย ๆ นี้แหละ ที่ทำให้เราเข้าถึงลูกค้าและได้ใจลูกค้าได้เช่นกัน

ติดตามสถานการณ์บ้านเมืองและวงการธุรกิจของตัวเองตลอดเวลา

หากคุณเป็นพ่อค้าแม่ค้าที่ขายสินค้าประเภทใดประเภทหนึ่ง การเสพยาว่าที่เกี่ยวกับสินค้าประเภทเดียวกับตัวเอง หรือร้านค้าคู่แข่งทางการตลาดร้านต่าง ๆ อยู่ตลอดเวลา รวมถึงการติดตามข่าวสารบ้านเมืองอยู่เป็นประจำ จะทำให้คุณเป็นคนทันโลก ทันเหตุการณ์มากขึ้น ซึ่งเราสามารถนำกระแสต่าง ๆ ของโลกมาปรับประยุกต์ให้เกิดประโยชน์ต่อ

ธุรกิจของเราได้ ซึ่ง การบริหารเวลา อย่าง มีประสิทธิภาพ ในโหมดนี้ ทำตามไม่ยากเลย เพียงแค่คุณ “เลือก” ที่จะเสพยาว่าที่มีประโยชน์กับตัวเอง มากกว่าที่จะเสพยาว่าที่ไม่ค่อยจะเป็นประโยชน์กับตัวเองแค่นั้นเอง ไม่ว่าจะเป็นการเปิดเฟซบุ๊กเพื่อเสพยาว่าที่เกี่ยวกับธุรกิจหรือแพชชั่นเกี่ยวกับการขายของของตัวเอง มากกว่าที่จะเสพยาว่าดารารหรือข่าวอย่างอื่นที่ไม่เกี่ยวข้องกันกับธุรกิจ เป็นต้น

ที่เรากล่าวมาข้างต้นถือว่าเป็น “หัวใจ” ของ การบริหารเวลา สำหรับพ่อค้าแม่ค้าที่ทำงานประจำควบคู่ไปกับการขายของออนไลน์หรือออฟไลน์ เพราะกลุ่มคนเหล่านี้จะมีเวลาในการบริหารร้านค้าที่น้อยกว่าพ่อค้าแม่ค้าที่ขายของเพียงอย่างเดียว ซึ่งหากคุณทำตาม 3 เทคนิคที่เราได้กล่าวมาให้ได้ ก็ถือว่าคุณเข้าข่ายการเป็นพ่อค้าแม่ค้ามืออาชีพ ที่สามารถทำงานประจำควบคู่ไปกับการขายของได้อย่างลงตัวและประสิทธิภาพนั่นเอง

ดาวน์โหลด Ninja Biz กันที!



คลิกที่นี่